



Agentschap NL
Ministerie van Economische Zaken

Onderneem, **bespaar** en innoveer **De overheid helpt**

>> *Als het gaat om duurzaamheid, innovatie en internationaal*

Contact

Agentschap NL
Prinses Beatrixlaan 2
2595 AL Den Haag
Postbus 93144
2509 AC Den Haag
T +31 (0)88 602 90 00
F +31 (0)88 602 90 23
www.agentschapnl.nl

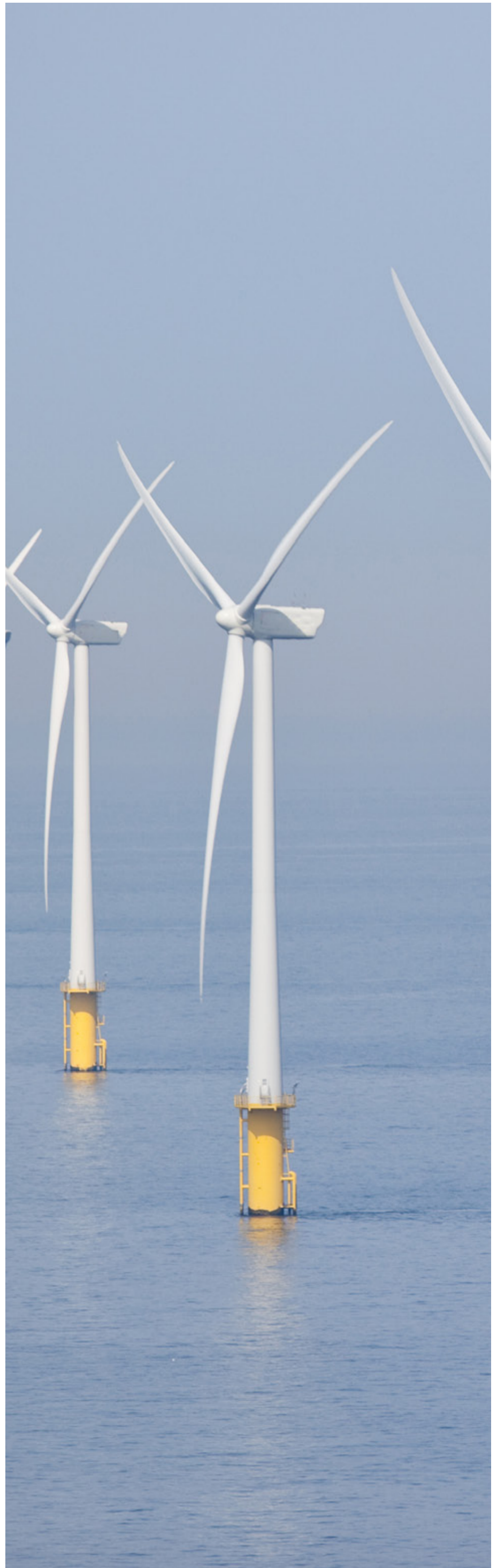
Agentschap NL | januari 2013

Agentschap NL is een agentschap van het ministerie van Economische Zaken. Agentschap NL voert beleid uit voor diverse ministeries als het gaat om duurzaamheid, innovatie en internationaal.

Agentschap NL is hét aanspreekpunt voor bedrijven, kennisinstellingen en overheden. Voor informatie en advies, financiering, netwerken en wet- en regelgeving.

Disclaimer

Deze uitgave is met grote zorgvuldigheid samengesteld. Om de leesbaarheid te bevorderen zijn juridische zinsneden vereenvoudigd weergegeven. Aan deze brochure en de daarin opgenomen voorbeelden kunnen geen rechten worden ontleend. Agentschap NL is niet aansprakelijk voor de gevolgen van het gebruik ervan. Niets uit deze uitgave mag worden verveelvoudigd en/of openbaar gemaakt door middel van druk, fotokopie, microfilm of op welke andere wijze ook zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de uitgever.



Onderneem, bespaar en innoveer De overheid helpt.

U heeft plannen of innovatieve ideeën voor uw bedrijf. Om die te realiseren kunt u soms wat advies gebruiken. Ook de financiering rond krijgen is in de huidige economische tijden geen vanzelfsprekendheid.

De Ministeries van Economische Zaken en Buitenlandse Zaken willen u graag helpen en bieden u namens Agentschap NL dit handzame overzicht aan met alle financieringsmogelijkheden, fiscale voordelen van innovaties en ondernemerschap en adviesdiensten voor uw bedrijfsplannen.

Of u nu net gestart bent met uw bedrijf of wilt uitbreiden. Ook als u denkt aan een overname of wanneer u over de grens uw mogelijkheden wilt beproeven.

Kijk voor meer informatie op:
www.agentschapnl.nl



Kijk voor meer
ondersteuningsmogelijkheden:

www.agentschapnl.nl

www.top-sectoren.nl

www.kvk.nl

www.syntens.nl

www.antwoordvoorbedrijven.nl

www.higherlevel.nl

www.ondernemeninontwikkelingslanden.nl

Advies op Maat

Welke mogelijkheden zijn er om financiering aan te trekken? Wat is voor u het meest geschikt? Zowel binnen als buiten Agentschap NL kunt u terecht voor een advies op maat.

Meer informatie:
www.agentschapnl.nl/adviesopmaat

Innovatie & Kennis

Financiering

Europese subsidie voor internationaal onderzoek en ontwikkeling KP7

U heeft plannen om samen met buitenlandse partners onderzoek te verrichten dat u kunt inzetten voor de ontwikkeling van nieuwe producten of diensten. In dat geval bestaat de kans dat u gebruik kunt maken van Europese subsidie: de Europese Commissie trekt in de periode 2007 – 2013 circa 50 miljard euro uit voor het stimuleren van technologisch onderzoek.

Dat geld wordt besteed in het Zevende Kader-programma voor onderzoek en technologische ontwikkeling. Voor insiders: KP7. Er is veel animo voor deelname aan dit programma. De selectie is dan ook streng. Het expertisecentrum voor Internationaal Onderzoek en Innovatie (EiOI) helpt u graag op weg. Wij bieden u voorlichting, advies en trainingen en we maken analyses van de deelname van Nederlandse organisaties.

Meer informatie:
www.agentschapnl.nl/kp7

Financiering

Samenwerking topsectoren & MKB Toeslag-regeling Topconsortia Kennis en Innovatie

Binnen de Topconsortia voor Kennis en Innovatie (TKI's) werken publieke en private partijen meerjarig samen op het gebied van onderzoek en innovatie. Dit gebeurt vanuit negen topsectoren: Agri&Food, Chemie, Creatieve Industrie, Energiesector, High Tech Systemen en Materialen, Life sciences & Health, Logistiek, Tuinbouw en Uitgangsmaterialen en Water.

Het kabinet stimuleert de samenwerking tussen ondernemers en onderzoekers binnen TKI's door een toeslag van 25 procent op de private bijdrage aan onderzoeksorganisaties. Het gaat om meerjarige samenwerking tussen bedrijven en universiteiten, NWO, KNAW, TNO, DLO, GTI's en hogescholen. Ter stimulans krijgt het mkb voor de eerste 20.000 euro private bijdragen aan een onderzoeksorganisatie een toeslag van 40 procent toegekend. Deze toeslag wordt toegekend aan de TKI's. Zij bepalen ook waarvoor de toeslag wordt ingezet. Het gaat daarbij om nieuwe publiek-private samenwerking op het gebied van onderzoek en ontwikkeling danwel het stimuleren van innovatieactiviteiten die vooral gericht zijn op het beter betrekken van het mkb bij R&D.

Meer informatie over TKI's:
www.agentschapnl.nl

Financiering

Eurostars

Bent u bezig met het ontwikkelen van technologie voor nieuwe producten, processen of diensten en werkt u daarbij samen met partners in andere landen? Dan kunt u misschien gebruikmaken van Eurostars; een Europees innovatieprogramma en een initiatief van EUREKA en de Europese Commissie. Mkb-ondernemingen die minstens 10 procent van hun omzet of fte's inzetten voor toegepast onderzoek en experimentele ontwikkeling kunnen in aanmerking komen voor Eurostars. Er moet wel sprake zijn van samenwerking met partijen uit minstens twee Eurostars-landen. Andere organisaties mogen onder voorwaarden deelnemen.

Eurostars helpt (kleine) bedrijven om de time-to-market van nieuwe technologieën te verkorten en de technische risico's te verkleinen. Zo kunnen kleine bedrijven zich sneller ontwikkelen en groeien. Het programma geeft projecten financiële ondersteuning via de nationale overheid van ieder deelnemend land. De indieningstermijn voor deze Europese subsidie verstrijkt op 4 april 2013.

Meer informatie:
www.agentschapnl.nl/eurostars

Financiering

Innovatie Prestatie Contracten (IPC)

Werkt u samen met mkb-bedrijven in dezelfde regio, keten of branche en voert u een meerjarig innovatietraject uit? Dan is de subsidie IPC misschien iets voor u. In een IPC-project werken tien tot twintig mkb-ondernemers maximaal twee jaar aan collectieve en 'eigen' innovaties onder aanvoering van een penvoerder. Een penvoerder is een organisatie die de belangen behartigt van ondernemers, maar zelf geen deel neemt aan de collectieve of 'eigen' innovaties. IPC-aanvragen worden beoordeeld en gerangschikt op de mate van innovatie en samenwerking. De aanvragen die hierop het best scoren worden gehonoreerd, voor zover de beschikbare subsidie dit toelaat.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/ipc

Financiering

Regeling MKB innovatiestimulering topsectoren

Het versterken van de innovatiekracht van het MKB binnen de topsectoren en het verzilveren van wetenschappelijke kennis en techniek zijn twee belangrijke doelstellingen van de overheid. Per topsector is hiervoor een bedrag beschikbaar. De topsectoren stellen elk een MKB innovatieplan op waarin zij aangeven voor welke onderwerpen en welke activiteiten het MKB subsidie aan kan vragen bij het Agentschap. De inhoud van deze plannen wordt bij de regeling MKB innovatiestimulering topsectoren gepubliceerd.

Subsidiabele activiteiten zijn o.a. samenwerkingsprojecten, IPC's, haalbaarheidsonderzoeken en het inhuren van hooggekwalificeerd personeel. De regeling is nog in ontwikkeling.

De regeling wordt naar verwachting in het eerste kwartaal van 2013 gepubliceerd.

Meer informatie vindt u t.z.t. op:

www.agentschapnl.nl

Financiering

Eureka (Europese samenwerking overheden voor internationale R&D)

In ieder land bestaan weer andere regelingen en programma's die innovaties moeten stimuleren. Bent u van plan om nieuwe, marktgerichte technologie te ontwikkelen met partners in het buitenland, dan kan Eureka u helpen om de meest geschikte regeling te vinden. Ook voor een kritisch gesprek over uw idee, het vinden van geschikte partners of het promoten van uw successen kunt u terecht bij Eureka. Eureka biedt landen (ook buiten de EU) een platform om samen een onderzoek- en innovatieagenda op te stellen en uit te voeren. Zo komen er gezamenlijke oplossingen voor economische, strategische en maatschappelijke vraagstukken. Bovendien stimuleert technologische samenwerking tussen bedrijven de economische groei.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/eureka

Fiscaal

Wet Bevordering Speur- en Ontwikkelingswerk (WBSO)

Als uw onderneming speur- en ontwikkelingswerk verricht in Nederland, dan kunt u de loonkosten hiervoor verlagen. Dankzij de WBSO hoeft u minder loonheffing af te dragen over de loonkosten voor speur- en ontwikkelingswerk. Bent u zelfstandig ondernemer en werkt u per jaar vijfhonderd uren of meer aan speur- en ontwikkelingswerk, dan komt u in aanmerking voor S&O-af trek.

Meer informatie: www.agentschapnl.nl/programmas-regelingen/wbso

Fiscaal

Innovatiebox

Innovatie helpt Nederland vooruit. Heeft u een octrooi of een Speur- en Ontwikkelingswerk (S&O)-verklaring voor uw eigen innovatie, dan komt u in aanmerking voor belastingvoordeel. Ondernemers met een bv of nv kunnen de winsten uit hun innovaties onderbrengen in de Innovatiebox, een speciale tariefbox (5 procent) binnen de vennootschapsbelasting. De winst moet voor minstens 30 procent het gevolg zijn van het verleende octrooi.

Belangrijk:

- De voordelen (royalties, verkoopwinsten) van uw innovatie zijn pas laagbelast als u de maakkosten van uw innovatie hebt ingelopen;
- Met de Belastingdienst kunt u afspreken hoe u de winst bepaalt die in de innovatiebox valt. Op www.belastingdienst.nl vindt u een lijst van aanspreekpunten over de innovatiebox.

Meer informatie:

www.belastingdienst.nl/

Onder: Zakelijk > Winst > Vennootschapsbelasting > Innovatiebox

Fiscaal

Research en Development Aftrek (RDA)

Naast de WBSO en de loonkosten kunt u ook overige kosten en uitgaven voor speur- en ontwikkelingswerk verlagen dankzij een aftrekpost voor aangifte inkomstenbelasting of vennootschapsbelasting. De aftrekpost geldt bijvoorbeeld voor de kosten van prototypes, proefopstellingen en onderzoeksapparatuur. Uw aanvraag voor RDA dient u tegelijk in met uw WBSO-aanvraag. De verrekening van het daadwerkelijke voordeel vindt plaats via uw belastingaangifte.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/programmas-regelingen/research-development-aftrek-rda

Inkoop

Aanbesteden van innovaties (Innovatiegericht inkopen)

Werkt u aan een innovatieve oplossing voor een vraagstuk op een van onderstaande gebieden?

Dan is de overheid graag uw klant:

- Duurzame mobiliteit, energie en smart grids;
- Gebouwde omgeving, gevels en daken;
- Dynamisch verkeersmanagement;
- Management van watersystemen;
- Facilitair management en interieur gebouwen;
- Grondstoffenschaarste;
- Gezondheidszorg;
- Veiligheid.

Het bedrijfsleven zoekt innovatieve oplossingen voor maatschappelijke vraagstukken op deze gebieden, de overheid koopt deze oplossingen vervolgens in. Zo stimuleert de overheid innovatie binnen belangrijke thema's en krijgt het bedrijfsleven de middelen om innovaties uit te voeren. Tenminste zestien projecten moeten het goede voorbeeld geven aan andere overheden om innovaties in projecten te stimuleren.

Meer informatie:

www.inkoopinnovatieurgent.nl
en www.sbir.nl



Ondernemerschap

Garanties

Innovatief BMKB

Wilt u als innovatieve mkb'er een lening afsluiten? Innovaties financieren is niet altijd makkelijk. Financiers moeten immers bereid zijn een bepaald risico te nemen. Gelukkig staat de overheid borg voor 60 procent van de lening bij een krediet van maximaal 1,5 miljoen euro. Bovendien kunt u later beginnen met aflossen van het borgstellingskrediet. Doordat de overheid garant staat voor een deel van de lening, is de bank eerder bereid een lening te verstrekken.

Heeft u een S&O-(speur- en ontwikkelingswerk)verklaring, dan:

- Mag de looptijd maximaal twaalf jaar bedragen;
- Begint u met aflossen op uiterlijk de eerste dag van het veertiende kwartaal waarin de kredietovereenkomst is gesloten;
- Kunt u in overleg met uw bank de lening tweemaal opschorten; elke opschorting mag maximaal vier aaneengesloten kwartalen duren.

Meer informatie: www.agentschapnl.nl/onderwerp/financien-en-innoveren

Garanties

Borgstelling MKB Kredieten Starters (Starters BMKB)

Wilt u als starter een lening afsluiten van maximaal 266.667 euro, dan staat de overheid borg voor 67,5 procent. Dat is gunstig, want banken zijn eerder bereid een lening te verstrekken als de overheid borg staat voor een deel van het bedrag. U bent starter als u minder dan 3 jaar als ondernemer actief bent. Ook kunt u van de regeling gebruikmaken als u een eenmanszaak of een VOF heeft, of als u directeur-grotaandeelhouder bent van een bv.

Wilt u een hoger bedrag lenen, dan kunt u gebruikmaken van een gewoon borgstellingskrediet (BMKB). De overheid staat borg tot 1 miljoen euro voor bedrijfsfinanciering, als u hiervoor te weinig onderpand kunt bieden, u maximaal 250 werknemers in dienst hebt en een jaaromzet tot 50 miljoen euro hebt of een balanstotaal tot 43 miljoen euro. Aanvragen voor deze garantieregeling dient uw bank in.

Meer informatie: www.agentschapnl.nl/programmas-regelingen/starter-en-de-bmkb

Financiering

Microfinanciering

Heeft u moeite met het verkrijgen van krediet bij uw bank voor de (door)start van hun bedrijf? Dan kan microfinanciering uitkomst bieden. Microfinanciering in Nederland bestaat uit een combinatie van coaching en krediet tot momenteel 50.000 euro.

U moet ingeschreven staan bij de Kamer van Koophandel als eenmanszaak, vof, cv, stichting, vereniging, maatschap of bv. Ook heeft u een uitgewerkt ondernemingsplan. Bij aanvragen voor bv's is een particuliere borg nodig van directeur en eventuele aandeelhouder(s). Bij aanvragen voor een eenmanszaak of vof wordt hoofdelijke aansprakelijkheid gevraagd. Eventuele andere (buitenlandse) ondernemingsvormen, zoals een limited (Ltd) of een Euro-bv, zijn uitgesloten voor financiering. De bedrijfsactiviteiten moeten voornamelijk plaatshebben in Nederland.

Overigens is het sinds 1 oktober 2012 makkelijker om een besloten vennootschap (bv) op te richten. Zo wordt het verplichte startkapitaal van 18.000 euro afgeschaft en zijn er meer mogelijkheden om uw bv naar eigen wens in te richten.

Meer informatie: www.qredits.nl

Garanties

Borgstelling MKB Kredieten (BMKB)

Wilt u een lening afsluiten voor bedrijfsfinanciering, maar kunt u de bank te weinig zekerheid bieden, dan staat de overheid borg tot 1 miljoen euro. Doordat de overheid garant staat voor een deel van de lening, is de bank eerder bereid deze te verstrekken. U komt voor de BMKB-regeling in aanmerking als u maximaal 250 fte in dienst hebt en een jaaromzet tot 50 miljoen euro of een balanstotaal tot 43 miljoen euro.

Startende en innoverende bedrijven kunnen rekenen op extra gunstige voorwaarden.

Meer informatie over BMKB en de extra mogelijkheden voor starters of innoveerders vindt u op: www.agentschapnl.nl/bmkb

Garanties

Garantie Ondernemingsfinanciering (GO)

De afgelopen jaren is het veel moeilijker geworden om een (middel)grote lening of garanties van uw bank te krijgen. De GO is daarop het antwoord van de overheid. Zij staat voor 50 procent garant voor een lening van maximaal 50 miljoen euro. Hierdoor is de bank eerder bereid om een lening te verstrekken. De GO-regeling is gericht op (middel)grote ondernemers die krediet willen aantrekken in Nederland, Bonaire, Sint Eustatius of Saba.

Meer informatie: www.agentschapnl.nl/go

Financiering

Innovatiefonds MKB+

Met financiering uit het Innovatiefonds MKB+ zijn uw ideeën beter en sneller om te zetten in rendabele producten, diensten en processen. Het fonds bouwt onder andere voort op financieringsinstrumenten als het Innovatiekrediet en de SEED Capital-regeling:

Innovatiekrediet

U heeft een innovatief idee, kennis, visie en ambitie, maar niet voldoende financiële slagkracht. Met het innovatiekrediet krijgt u die wel.

SEED Capital

Met Seed Capital kunnen investeerders technostarters en creatieve starters helpen hun kennis om te zetten in producten of diensten. De regeling verbetert de risicorendementsverhouding voor investeerders en vergroot de financieringsmogelijkheden voor technostarters en creatieve starters.

Garanties

Groeifaciliteit

Een bedrijfsovername, een 'buy out', expansie in het buitenland of u wilt uw bedrijf laten groeien. Allemaal situaties waarin u doorgaans risicodragend vermogen nodig heeft. Dat blijkt niet altijd makkelijk te verkrijgen. Daarom heeft de overheid de garantieregeling Groeifaciliteit in het leven geroepen. Hiermee staat de overheid garant voor 50 procent van het risicokapitaal van maximaal 25 miljoen euro.

Meer informatie: www.groeifaciliteit.nl

Informatie

Business Angels Programma

Steeds meer starters verkrijgen kapitaal via informele investeerders, ook wel Business Angels genoemd. Aan de andere kant willen vermogende particulieren steeds vaker risicokapitaal verstrekken aan startende ondernemers. De overheid onderkent het belang van goede kennis en vaardigheden van ondernemers en investeerders. Hiervoor is het Business Angels Programma opgericht, dat Agentschap NL uitvoert.

Het programma richt zich op:

- Het stimuleren van samenwerking tussen Business Angels netwerken;
- Organiseren van voorlichtingsbijeenkomsten;
- Investment/investor readiness: het klaarmaken van investeerders en ondernemers voor de investering;
- Onderzoek en monitoring.

Business Angels Netwerk Nederland is een koepelorganisatie van bemiddelaars en koppelaars tussen ondernemers en particuliere investeerders. Doel is om informele investeringen optimaal beschikbaar en toegankelijk te maken voor ondernemers en investeerders in Nederland.

Meer informatie: www.agentschapnl.nl/programmas-regelingen/business-angels-programma

Fund-of-funds i.o.

Fund-of-funds is gericht op snelgroeiende innovatieve bedrijven. Deze bedrijven krijgen hiermee sneller toegang tot de risicokapitaalmarkt. Via financiering uit het Fund-of-Funds en private investeerders kunnen nieuwe investeringsfondsen worden gestart. Deze fondsen investeren met risicokapitaal in snelgroeiende innovatieve bedrijven.

Meer informatie: www.innovatiefondsmkb.nl
www.innovatiekrediet.nl
www.seed-capital.nl

Internationaal ondernemen

In dit gedeelte vindt u een overzicht van internationale regelingen die voor u als ondernemer interessant kunnen zijn. De regelingen worden mede mogelijk gemaakt door het Ministerie van Buitenlandse Zaken.

Verzekering

Exportkredietverzekering (EKV)

Exporteert uw bedrijf kapitaalgoederen of diensten? Dan kunt u uw transacties herverzekeren bij de Nederlandse staat met een exportkredietverzekering. Deze verzekering dekt risico's bij grotere exporttransacties met debiteuren in relatief risicovolle landen, vaak in opkomende markten. Naast de exportkredietverzekering bestaat ook de Investeringsverzekering tegen politieke risico's voor Nederlandse investeringen in het buitenland.

Meer informatie:

www.atradiusdutchstatebusiness.nl

Financiering

Private Sector Investeringsprogramma (PSI)

Heeft u een vernieuwend investeringsproject in een opkomende markt in een ontwikkelingsland? Dan is het Private Sector Investerings-programma (PSI) interessant voor u. De Nederlandse overheid biedt financiële steun aan investeringsprojecten in opkomende markten. Nederlandse (of buitenlandse) bedrijven voeren deze projecten uit met lokale ondernemingen in een aantal ontwikkelingslanden.

Het project moet aan bepaalde criteria voldoen, zoals:

- Het plan moet commercieel haalbaar zijn en een positief effect hebben op de lokale economie en samenleving;
- U en uw lokale partner hebben relevante kennis en ervaring in de markt die u wilt bedienen;
- De aanvrager moet minstens twee jaar bestaan en staan ingeschreven bij de Kamer van Koophandel of een equivalent daarvan;
- De lokale partner in het ontwikkelingsland moet daar officieel geregistreerd staan als private onderneming;
- U en uw lokale partner kunnen samen 50 procent van het projectbudget financieren.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/psi

Financiering

Programma Publiek Private Samenwerking (PPP)

Als u in ontwikkelingslanden werkt aan het verbeteren van watervoorziening en voedselzekerheid, duurzame en economische ontwikkeling, dan kunt u wellicht gebruikmaken van de volgende subsidies:

- Het Fonds Duurzaam Water (FDW);
- Faciliteit Duurzaam Ondernemen en Voedselzekerheid (FDOV).

De beide faciliteiten ondersteunen ontwikkelingslanden via publiek private samenwerking tussen overheid, bedrijfsleven en kennisinstellingen of maatschappelijke organisaties.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/ppp
www.agentschapnl.nl/fdw
www.agentschapnl.nl/fdov

Financiering

Fonds Opkomende Markten (FOM)

Heeft uw onderneming een dochteronderneming of joint-venture in een opkomende markt? Dan kunt u voor uw lokale bedrijf financiering krijgen van FMO (Nederlandse Financieringsmaatschappij voor Ontwikkelingslanden). Financiering kunt u krijgen in de vorm van een lening, garantie, achtergestelde lening of participatie.

De voorwaarden:

- Het Nederlandse bedrijf moet garanties bieden om de financiële structuur van de lokale onderneming te versterken;
- FOM-financiering is mogelijk in alle lidstaten van de Wereldbank, inclusief Aruba en de Nederlandse Antillen. Uitgezonderd zijn hoge inkomenslanden en EU-lidstaten;
- FOM financiert geen Nederlandse bedrijven die al grotendeels of helemaal zijn toegetreten tot opkomende markten.

Meer informatie:

www.fmo.nl/fom

Financiering

Finance for International Business (FIB)

U bent mkb-ondernemer en heeft goede plannen voor de expansie van uw bedrijf in China, India, Vietnam, Colombia of Zuid-Afrika? Is uw bedrijf gevestigd in Nederland, op Bonaire, St. Eustatius of Saba? En beschikt u over de juiste kennis, visie en ambitie? Met de FIB-regeling investeert de overheid op deal-bij-deal basis mee met een financier.

De overheid verstrekt 35 procent als lening (co-financiering). Het maximale bedrag dat de staat leent per onderneming per land, is 875.000 euro. Voor de dekking worden geen zekerheden gevraagd. Doordat de Staat mee financiert, zijn financiers makkelijker te vinden. Banken, participatiemaatschappijen en onder voorwaarden informal investors kunnen als co-financier de overige 65 procent verstrekken als zij voldoen aan een aantal voorwaarden zoals betrouwbaarheid en voldoende track record.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/fib

Financiering

Ontwikkelingsrelevante Infrastructuurontwikkeling (ORIO)

Bij een gezond ondernemers- en investeringsklimaat hoort een goede infrastructuur. De Nederlandse overheid doet schenkingen om de ontwikkeling, de implementatie en exploitatie van publieke infrastructuurontwikkeling te stimuleren in ontwikkelingslanden.

Centrale overheden van bijna 50 landen kunnen een aanvraag indienen voor een gift. De infrastructuur moet projecten mogelijk maken die duurzaam, relevant, effectief en efficiënt zijn en een positief effect hebben op de ontwikkeling van mensen en/of de private sector in een ontwikkelingsland. Bovendien mag het project zonder steun niet commercieel haalbaar zijn.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/orio

Financiering

FOM-OS: OS variant op FOM

FOM-OS is een nieuwe maatregel voor bedrijven die via een publiek private samenwerking willen bijdragen aan de verbetering van de voedselzekerheid of het watermanagement in ontwikkelingslanden.

Bedrijven en hun dochterondernemingen in opkomende markten of in ontwikkelingslanden kunnen met FOM/OS financiering ontvangen zonder grote looptijd-risico's en renterisico's te lopen. De financiering is er in de vorm van een middellange lening, garantie, achtergestelde lening of participatie.

Meer informatie:

www.fmo.nl/fom

Financiering

Transitiefaciliteit (TF)

Doet u zaken met ondernemingen in Vietnam, Zuid-Afrika of Colombia of heeft u die ambitie? Dan kan Agentschap NL u daarbij helpen en adviseren. Zuid-Afrika, Colombia en Vietnam gelden internationaal als veelbelovend om handel mee te drijven. Ze hebben een relatief goed investeringsklimaat, adequaat economisch beleid en ontwikkelde financiële sector, een snel groeiende middenklasse, relatief jonge bevolking en een stabiele politieke situatie. Tot voor kort had Nederland een ontwikkelings-samenwerkingsverband met deze landen. Nu verandert dat in een economische relatie.

Om mkb-ondernemers te helpen in het opbouwen van gezonde handelsbetrekkingen met deze zogenaamde transitielanden, biedt Agentschap NL de Transitiefaciliteit aan. Het idee van de Transitiefaciliteit is, door inzet van Nederlandse kennis en kunde, het ondernemersklimaat in het transitieland te verbeteren en de belemmeringen voor het Nederlandse bedrijfsleven weg te nemen.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/transitiefaciliteit

Financiering

Kennisverwerving, Haalbaarheidsstudies, Demonstratieprojecten

Momenteel wordt gewerkt aan de openstelling van de subsidies voor Kennisverwerving, Haalbaarheidsstudies en Demonstratieprojecten voor verschillende opkomende markten. In de loop van 2013 kunt u hierover op de site van Agentschap NL meer informatie vinden.

- Kennisverwerving: mkb-ondernemers kunnen financiële ondersteuning ontvangen voor advisering en begeleiding door een externe deskundige gericht op positionering van hun onderneming in een opkomende markt.
- Haalbaarheidsstudies: Nederlandse bedrijven kunnen subsidie ontvangen voor het uitvoeren van een haalbaarheidsstudie.
- Demonstratieprojecten: Nederlandse bedrijven kunnen subsidie ontvangen om specifieke Nederlandse expertise in het transitieland te tonen.



Hulp, informatie en advies

Meldpunt handelsbelemmeringen

Heeft u te maken met oneerlijke concurrentie, handelsbarrières of protectionisme in het buitenland, meld dit dan bij het Meldpunt Handelsbelemmeringen. Een speciaal team zoekt vervolgens een oplossing met behulp van economische diplomatie. Hiervoor gebruikt het Meldpunt de expertise van de overheid, het ambassadenetwerk en de economische diplomatie. Ook werkt het Meldpunt samen in Europees verband.

Meer informatie: www.agentschapnl.nl/onderwerp/meldpunt-handelsbelemmeringen

Hulp, informatie en advies

Starters International Business (SIB)

U wilt als starter gaan exporteren. Internationaal ondernemen biedt nieuwe kansen, maar er komt heel wat bij kijken. Het stappenplan van Starters International Business helpt u heel concreet op weg. Informatie, advies en collectieve promotie helpen u om uw eerste stappen op buitenlandse markten tot een succes te maken.

SIB is bedoeld voor mkb-ondernemers:

- Die geen of weinig ervaring hebben met zakendoen op buitenlandse markten;
- Die internationaal ondernemen vast willen inbedden in de structuur van hun onderneming;
- Die beschikken over een organisatie en voldoende middelen;
- Die tijd en geld willen investeren om daadwerkelijk stappen over de grens te zetten.

Met een adviseur maakt u een actieplan en risico-inventarisatie. Bij SIB werkt Agentschap NL nauw samen met adviseurs van de Kamers van Koophandel, BNO, BUMA Cultuur, FHI, FME/CWM, HISWA, KVGGO, Koninklijke Metaalunie, Modint en Syntens.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/programmas-regelingen/starters-international-business-sib

Hulp, informatie en advies

Enterprise Europe Network

Bent u op zoek naar distributeurs, agenten, toeleveranciers of afnemers? Wilt u een oplossing voor uw technologisch probleem of wilt u uw eigen innovatie vermarkten in het buitenland? Het Enterprise Europe Network helpt het mkb bij ondernemen en innoveren in Europa. Het netwerk bestaat uit 600 organisaties in ruim 50 landen. In Nederland zijn Agentschap NL en Syntens aangesloten. Zij werken nationaal en internationaal samen met Kamers van Koophandel, overheidsagentschappen, instellingen voor bedrijfs- en innovatieontwikkeling en kenniscentra.

Dankzij intensieve onderlinge contacten kunnen deze organisaties snel zakenpartners en informatie voor u vinden. Vind uw match via de profielendatabank van Enterprise Europe Network met 18.000 samenwerkingsverzoeken met vraag of aanbod uit ruim 50 landen. Dat kunnen bedrijven zijn die agenten, distributeurs of productiepartners zoeken, maar ook partners voor technologische ontwikkeling, licentieovereenkomsten en R&D. U kunt ook uw eigen profiel in de databank laten opnemen.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/een

Hulp, informatie en advies

Zakenpartnerscans

Een zakenpartnerscan geeft u een overzicht van mogelijke zakenpartners in uw doelmarkt. Dit kunnen agenten of distributeurs zijn, maar ook productiepartners. Tijdens een intakegesprek met een van onze adviseurs brengen wij uw internationale plannen, specifieke wensen en vragen in kaart. De zakenpartnerscan wordt uitgevoerd in samenwerking met de Nederlandse ambassades, consulaten en Netherlands Business Support Offices (NBSO's). Zij kennen de lokale markt en weten als geen ander om te gaan met taal- en cultuurbarrières. Met uw profiel gaan zij op zoek naar potentiële partners. Vervolgens wordt bij deze partners gepeild of zij interesse hebben om met u in gesprek te gaan. De scan is maatwerk dat uw marktentry kan vergemakkelijken. Voor deze dienstverlening wordt een eigen bijdrage gevraagd van 500 euro.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/zakenpartnerscan

Hulp, informatie en advies

Economische missies

Wilt u snel de juiste contacten leggen in een land? Ga dan mee op missie. Agentschap NL organiseert regelmatig economische missies onder leiding van een bewindspersoon. De aanwezigheid van een bewindspersoon en de contacten met de ambassades kunnen voor u deuren openen die anders gesloten blijven. Via politieke contacten van bewindslieden en Nederlandse diplomatieke vertegenwoordigingen kunnen ook uw handelsbelemmeringen worden aangekaart.

Deelname kan in korte tijd veel voordelen opleveren:

- Ontmoetingen met potentiële zakenpartners;
- Groei van uw internationale netwerk;
- Beter zicht op marktkansen in een land;
- Uitwisseling van kennis;
- Vergroot de naamsbekendheid van uw bedrijf.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/onderwerp/economische-missies

Hulp, informatie en advies

Informatie en advies

Als u wilt internationaliseren, dan biedt Agentschap NL uitgebreide informatie en advies op maat. Wij kunnen u begeleiden, de mogelijkheden benoemen en u helpen om internationale marktkansen optimaal te benutten.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/onderwerp/goed-voorbereid-de-internationale-markt-op

Hulp, informatie en advies

Economische diplomatie

Bent u actief in een opkomende markt zoals India, Brazilië of China, dan kan het overheids-netwerk van ambassades, consulaten en Netherlands Business Support Offices (NBSO's) deuren voor u openen. Bijvoorbeeld door handelsbarrières te verlagen of te bemiddelen met lokale overheden: economische diplomatie. Overheden spelen immers vaak een belangrijke rol bij de ontwikkeling van een economie. Economische diplomatie kan u dus helpen om de groei van opkomende markten optimaal te benutten. Naast een postennetwerk van ambassades en consulaten heeft Nederland in kansrijke regio's economische steunpunten voor bedrijven opgericht (NASBO's). Zij kennen de lokale markt, promoten Nederland, verkennen de markt verder en verstrekken informatie. In een aantal landen zijn landbouwraden en innovatie attachés gevestigd. Zij richten zich op respectievelijk landbouw en technisch-wetenschappelijke en strategische samenwerking. Zodra marktpartijen zelf sterk genoeg staan in een land, trekt de overheid zich terug.

Meer informatie: www.rijksoverheid.nl/onderwerpen/internationaal-ondernemen/economische-diplomatie-en-diplomatieke-posten

Hulp, informatie en advies

Partners for International Business (PIB)

Als bedrijvenclusters en kennisinstellingen complexe markten willen betreden, dan wil Agentschap NL dit makkelijker maken met Partners for International Business (PIB). Met economische diplomatie probeert de overheid handels- en investeringsbelemmeringen weg te nemen, zodat ondernemers kansen kunnen verzilveren. Aanvragen voor hulp op dit gebied kunt u het hele jaar indienen.

PIB richt zich op Nederlandse bedrijven in de topsectoren (Energie, Life sciences & Health, Creatieve Industrie, Water, Agri&Food, Tuinbouw en Uitgangsmaterialen, High Tech Systemen en Materialen, Logistiek en Chemie) en op internationaliseringstrategieën die zich richten op specifieke landen.

Meer informatie:
www.agentschapnl.nl/pib

Instrumentarium

Energie

Fiscaal

Energie Investeringsaftrek (EIA) nieuwe energietechnologie

Investeert u in duurzame of energiebesparende energie, dan kunt u 41,5 procent van de investeringskosten aftrekken van uw fiscale winst. Het gaat om investeringen die een energiebesparing opleveren ten opzichte van wat gangbaar is in uw markt. Nieuwe bedrijfsmiddelen moeten voldoen aan generieke besparingsnormen. Ook gaat het om technisch bewezen bedrijfsmiddelen voor de opwekking van hernieuwbare energie, die efficiënter zijn dan de in de markt gangbare bedrijfsmiddelen.

Op de Energielijst ziet u waarvoor u EIA kunt aanvragen. De lijst varieert van kleine energiezuinige apparaten en -systemen tot duurzame technieken en grote investeringen in duurzame energie. De Energielijst wordt elk jaar aangepast. U verrekent het voordeel via de aangifte bij de Belastingdienst.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/eia

Fiscaal

Milieu Investeringsaftrek/ afschrijving milieu-investeringen (MIA/Vamil)

Investeren die milieuwinst én belastingvoordeel opleveren. Ruim 360 mogelijkheden hiertoe vindt u op de Milieulijst van de MIA/Vamil-regeling (Milieu Investeringsaftrek en willekeurige afschrijving milieu-investeringen).

Niet alleen de milieuvriendelijke oplossingen op de Milieulijst leveren u belastingvoordeel op. Ook uw eigen milieuvriendelijke innovaties komen hiervoor wellicht in aanmerking. De Milieulijst wordt elk jaar aangepast. U verrekent het voordeel via de aangifte bij de Belastingdienst.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/miavamil

Financiering

SDE+ (Stimulerings Duurzame Energieproductie)

Investeert u in de productie van duurzame elektriciteit, duurzame warmte, of de gecombineerde opwekking van duurzame warmte en elektriciteit of groen gas? Dan kunt u SDE+ subsidie aanvragen. Hiermee stimuleert Agentschap NL energieproductie uit hernieuwbare bronnen, zoals biomassa, wind, zon, waterkracht, geothermie en osmose. De regeling richt zich op bedrijven en (non-profit) instellingen.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/sde

Garantie

Garantieregeling geothermie

Heeft u concrete plannen om een aardwarmteproject uit te voeren? Dan kunt u zich verzekeren tegen de risico's van misboringen. Bij een aardwarmteproject loopt u een klein risico op een misboring. Dit kan grote financiële gevolgen hebben. De regeling SEI Risico's dekken voor Aardwarmte dekt dit risico voor een groot deel af.

Meer informatie:

www.agentschapnl.nl/programmas-regelingen/regeling-sei-ricos-dekken-voor-aardwarmte

